

Stellenausschreibung:

Technischer Vertrieb (m/w/d)



Smart Sensor Materials and Solutions

Made in Germany

Über uns:

Langeweile war gestern! Die nächste Generation von Technologien sucht Dich für den Anschluss in der Deep-Tech-Branche. NanoSen ist ein schnell wachsendes Start-up, das Unterstützung bei der Akquise neuer Kunden und dem Verkauf unserer innovativen Produkte benötigt. Mit Ihrer Erfahrung und Motivation werden wir international erfolgreich.

Ihre Aufgaben:

- In enger Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen präsentieren Sie unseren Kunden smarte Lösungen für die Entwicklung innovativer Produkte.
- Sie verstärken nationale sowie internationale Kundenbeziehungen und bauen unseren Kundenstamm weiter aus.
- Sie betreuen potenzielle Kunden und beraten sie hinsichtlich Auswahl, Inbetriebnahme und Integration unserer Produkte.
- Sie begleiten Schlüsselpartner bei der Entwicklung individueller Lösungen und sorgen für eine starke Kommunikation mit unseren Entwicklern.
- Sie informieren sich über neue technologische Entwicklungen und identifizieren relevante Marktpotenziale durch regelmäßige Teilnahme an Messen als Aussteller sowie Besucher.

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische Ausbildung oder ein technisches Studium abgeschlossen und verfügen über ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis.
- Ein gutes Verständnis für technische Anwendungen sowie eine lösungsorientierte Kommunikation sind zentrale Bestandteile Ihres Profils.
- Sie bringen Erfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement im B2B-Bereich mit.
- Sie arbeiten zielgerichtet, zuverlässig und organisiert und sind geübt im Umgang mit Kunden.
- Ihre Neugier, Neues zu erkunden, verstärkt Ihre Reisebereitschaft für Messen und Netzwerkveranstaltungen.
- Ihre Deutschkenntnisse sind auf Muttersprachler-Niveau, und Sie können sich verhandlungssicher auf Englisch ausdrücken.

Was wir bieten:

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld voller spannender Herausforderungen.
- Sie haben Mitspracherecht und können aktiv eigene Prozesse gestalten.
- Ein fester Arbeitsplatz mit der Möglichkeit zum Home Office.
- 30 Tage Urlaub.
- Festes Grundgehalt mit erfolgsabhängiger Vergütung sowie Weihnachtsgeld.

Bewerbung:

Wenn Sie bereit sind, Teil eines innovativen Teams zu werden und an der Zukunft der Elektronik-Hardware-Entwicklung zu arbeiten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse).

Bitte senden Sie alle erforderlichen Dokumente an info@nanosen.de – wir freuen uns auf Sie!

Job Posting:

Technical Sales (m/w/d)



About:

Boredom is a thing of the past! The next generation of technologies is looking for you to connect in the deep-tech industry. NanoSen is a fast-growing start-up that needs support in acquiring new customers and selling our innovative products. With your experience and motivation, we will be internationally successful.

Your Tasks:

- In close collaboration with your colleagues, you present smart solutions to our customers for the development of innovative products.
- You strengthen national and international customer relationships and further expand our customer base.
- You take care of potential customers and advise them on the selection, commissioning, and integration of our products.
- You accompany key partners in developing customized solutions and ensure strong communication with our developers.
- You stay informed about new technological developments and identify relevant market potentials by regularly participating in trade shows as an exhibitor as well as a visitor.

Your Profile:

- You have completed a technical training or degree and possess a strong commercial understanding.
- A good understanding of technical applications and solution-oriented communication are central components of your profile.
- You bring experience in sales or project management in the B2B sector.
- You work purposefully, reliably, and organized, and are experienced in dealing with customers.
- Your curiosity to explore new things enhances your willingness to travel for trade shows and networking events.
- Your German language skills are at a native speaker level, and you can express yourself fluently in English.

What We Offer:

- As a start-up, you can expect not everyday problems but varied challenges.
- You have a say in decision-making and can actively shape your own processes.
- A permanent workplace with the option for home office.
- 30 days of vacation.
- Fixed base salary with performance-based compensation as well as Christmas bonuses.

Application:

If you are ready to become part of an innovative team and work on the future of electronics hardware development, we look forward to receiving your application (cover letter, CV, certificates).

Please send the required documents to info@nanosen.de - we look forward to meeting you!